



UNICORN PARTNERS

エグゼクティブサーチ / スペシャリストリクルートメント

【サービス案内】



UNICORN
PARTNERS

最も重要なビジネスの意思決定は、何を行うかではなく、誰と行うかである。

ジム・コリンズ, ビジヨナリー・カンパニー

時間を投資して最優秀な人材のみを採用し、重要な領域において
自分よりも優秀な人材のみを採用し、そしてマネジャーに
自チームの採用決定を任せてはならない。

ラズロ・ボック, ワーク・ルールズ!

Contents 目次

1. 当社について	< P.04 >
2. ビジョン	< P.05 >
3. 価値	< P.06 >
4. サービス	< P.07-P.12 >
5. 専門領域	< P.13-P.17 >
6. サービス地域	< P.18 >
7. チーム	< P.19 >
8. お問い合わせ	< P.20 >
9. オフィス	< P.20 >



1. 当社について

ユニコーン・パートナーズはアジア・パシフィックを中心に多様な顧客ニーズに対応するエグゼクティブサーチとスペシャリストリクルートメントサービスを提供するプロフェッショナルファームです。当社は2016年6月にシンガポールを本社として設立され、東京にもオフィスを有しております。

当社は以下の領域にフォーカスしております

- 特定業界向けの経営幹部、管理職のエグゼクティブサーチ
- 金融、コンサルティング、コンシューマーテクノロジー業界向けのスペシャリストリクルートメント

当社はグローバル企業(金融機関、多国籍企業、コンサルティングファーム、スタートアップベンチャー)との強固なネットワークを構築して参りました。そして、幅広い産業と様々な職務領域における世界中の才能豊かな個人の方々との関係性を継続しております。

当社は“人材”こそがあらゆるビジネスにおいて最も価値ある資産であると固く信じております。そして、リクルーティングとは単なる人探しではなく、最終的にはビジネスの解決策そのものを探すことであると考えています。採用活動を始める前にクライアントのビジネスと組織課題を深く理解し、それらに基づいて当社のグローバルネットワークとサーチ手法を通じて最高の人材を探し出します。

人材採用における高水準のスピードとクオリティをお約束します。
貴社の“ユニコーン”人材を見つける為に。



2. ビジョン

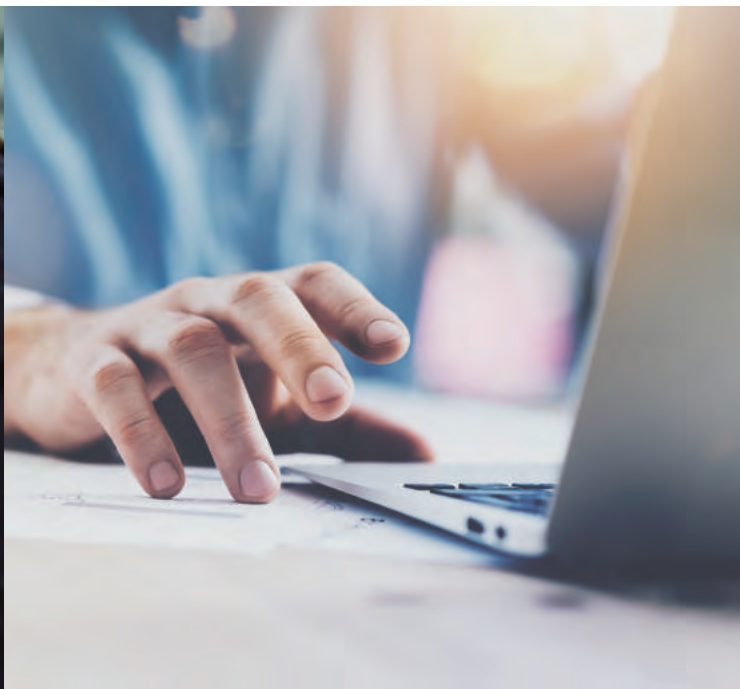
人材の需要と供給をグローバルで最適化することにより、
人々のより生産的で有意義なキャリア形成を支援します。

3. 価値



顧客本位

我々は深く人に関わるビジネスを行っており、その本質的価値は適切な人々を適切な場所で適切なタイミングで繋げていくことにあります。100%顧客の為に努力をし、常にお客様の声を聞いて考え、行動します。



職人気質

お客様にお約束したことを確実に遂行し、仕事に対して誇りを持ち、困難を克服します。素晴らしい人材を採用する為にチャレンジングな課題を解決します。これらを達成する為に、我々は必要なスキルを開発し、知識と経験を日々蓄積して参ります。



起業家精神

我々は顧客の様々な課題を解決することに対して情熱を傾けます。創造的発想をし、新しいアイデアをお客様に共有します。溢れる起業家精神が我々を前進させる原動力となります。

4. サービス

当社は顧客のニーズと要望に合わせて、リテイナーサーチとコンティンジェンシーサーチを提供しています。当社のコンサルタントは併せて20年以上のエクゼクティブサーチ経験を持ち、アジア・パシフィック 南北アメリカ・ヨーロッパ・中東・アフリカにて200件以上のシニアポジションの採用支援実績があります。また、多くのグローバル企業のアジアやその他の地域での新規参入や事業拡大の支援を行っております。

当社は顧客の要望に合わせて、以下の付随的サービスも提供しています。

●採用業務アウトソーシング ●マーケットマッピング・マーケットリサーチ ●エグゼクティブ人材アセスメント ●人材採用・人事組織コンサルティング

4. サービス

リテイナーサーチ(プロジェクト受託型)

当社のエグゼクティブリクルーターはお客様のビジネス課題を解決する素晴らしいリーダーシップ能力を保有した人材を見つけ出します。我々は技能、経験、実績、文化適合、動機、家族の優先順位、キャリア目標などの候補者のあらゆる側面を分析します。このような多面的評価法により、顧客に貢献し長い期間にわたって実績をもたらす候補者を自信を持って紹介することが可能になります。

当社は世界中の一流の組織が有能なリーダーシップチームを構築出来るように、世界で最も才能豊かな人材と深く長期的な関係性を築いております。

全ての人材サーチは洗練された業界知識とビジネスニーズ、企業文化、人材アセスメント、競争状況、経営課題そして破壊的技術に関する深い理解が要求されます。



4. サービス

サーチプロセス

当社は常に顧客と共に行動し、6つのフェーズ、17のステップ、12週間を掛けてエグゼクティブサーチを成功に導きます。以下が通常のサーチプロセスとなります。

- 顧客打合せとポジションの評価 (1-2週間)
- 候補者ロングリストの策定 (2週間)
- 候補者ショートリストの策定 (2週間)
- 顧客と候補者の面接設定 (2-3週間)
- 交渉・リファレンスチェック・クロージング (2週間)
- 入社前調整と候補者のフォローアップ (1-3ヶ月)



4. サービス

コンティンジェンシーサーチ(成功報酬型)

当社は12-16週間の独占的コンティンジェンシーサーチを提供しており、顧客の代理人として独占的に人材マーケットにアプローチし、特定のポジションを候補者に紹介します。最高の候補者の関心を惹く為に顧客の魅力やメッセージを正しくお伝えします。リテイナーサーチと同様のプロセス・サービス品質を提供します。

顧客の要望により、12-16週間の非独占的コンティンジェンシーサーチも提供します。当社は顧客の人材要件に基づき、我々のデータベースやグローバルネットワークの中から最適な候補者を迅速にお探しします。当社は日英バイリンガルの豊富な人材データベースも保有しており、日本人ビジネスプロフェッショナルの紹介も得意としています。



4. サービス

採用業務アウトソーシング

当社は採用業務のアウトソーシングサービスも行っております。顧客の採用課題に基づき、採用プロセス・期間・価格・体制を最適設計します。採用ブランディング、求人広告、母集団形成、候補者選定から内定・クロージングに至るまで、お客様による採用意思決定以外の全ての採用プロセスをアウトソーシング可能です。

マーケットマッピング・マーケットリサーチ

お客様によっては人材採用チームを自社内に組織している場合があります。当社は当該部署の候補者マーケットマッピングやポテンシャル候補者群の構築を補助します。もしこれらの業務遂行のキャパシティに不足があれば、当社はいつでもそのギャップを埋める為に補助的サービスを提供します。



4. サービス

エグゼクティブ人材アセスメント

組織開発や戦略的人事計画を遂行する為の効果的な人材採用を行うには、社内人材評価やエグゼクティブ人材のアセスメントが必須となります。当社はプロフェッショナルかつ科学的な人材アセスメントサービスを提供し、顧客へのアドバイスをを行います。これらのアセスメント手法は採用活動において適切な候補者を選ぶ際にも活用することができます。

人材採用・人事組織コンサルティング

当社は顧客の採用ニーズ、人材マーケット、競合状況、ブランド認知度を分析し、顧客にとって効果的な採用戦略と採用プロセスをデザインします。我々は誰を、どこから、いつ、どのように採用するかを定義します。人材採用・人事組織コンサルティングサービスを提供し、個別の顧客ニーズに応える為に、当社はいくつかの外部パートナーネットワークをシンガポールと東京に有しています。





5. 専門領域

エグゼクティブサーチ 経営幹部 & シニアマネジメント

当社の強みは顧客の企業文化に最適な経営幹部人材を見つけ出すことです。
以下は採用支援実績があり、我々が専門知識を有する経営関連職種と業界です。

経営関連職種

- | | |
|----------------|------------------|
| 最高経営責任者 CEO | 最高執行責任者 COO |
| 最高財務責任者 CFO | 最高マーケティング責任者 CMO |
| 最高技術責任者 CTO | 最高情報責任者 CIO |
| 最高リスク管理責任者 CRO | 最高人事責任者 CHRO |
| 最高戦略責任者 CSO | 最高管理部門責任者 CAO |
| 世界本部長 | 地域統括本部長 |
| 事業部門責任者 | カントリーマネジャー |
| コンプライアンス責任者 | 法務責任者 |
| データサイエンス責任者 | |

5. 専門領域

エグゼクティブサーチ
経営幹部 & シニアマネジメント

専門業界

- 金融・プライベートエクイティ
- コンサルティングサービス
- ハイテク・メディア・通信
- 石油&ガス、金属&鉱業
- 電力&代替エネルギー
- 医療・製薬・ライフサイエンス
- 産業財&サービス、インフラストラクチャー
- 消費財・小売・サービス



5. 専門領域

スペシャリスト リクルートメント 金融・ファイナンシャルサービス業界

当社はセルサイド・バイサイド双方のあらゆるタイプの金融機関向けにフロントオフィス業務からミドル・バックオフィス業務までの金融スペシャリスト人材のサーチノウハウと業務知識を有しております。

- 投資銀行、商業銀行
- 資本市場
- トランザクションバンキング
- ウェルスマネジメント / 資産運用
- 代替投資
- 保 険
- フィンテック
- ミドルオフィス・バックオフィス



5. 専門領域

スペシャリストリクルートメント コンサルティング業界

当社は伝統的なコンサルティング手法のみではなく、デジタルイノベーション、データサイエンス・アドバンスドアナリティクス、人工知能等の新しい技術を活用したコンサルティングサービスを行う専門人材との幅広いネットワークと業界知識を保有しております。また、事業会社の経営企画部門、本社組織における専門職人材の採用支援も行っています。

コンサルティング・経営企画関連職種

- 経営戦略、新市場参入
- マーケティング、デジタルイノベーション、デジタルマーケティング
- データサイエンス、アドバンスドアナリティクス、人工知能
- Post-Merger Integration(買収後事業統合)、経営管理、業務改善、事業再生、事業継承
- 財務アドバイザー、M&Aアドバイザー、MBOアドバイザー
- 会計、管理会計
- 情報技術、ERP、SCM、CRM、情報セキュリティ
- 人事、タレントマネジメント、組織開発
- リスクマネジメント、コンプライアンス



5. 専門領域

スペシャリストリクルートメント コンシューマーテクノロジー業界

同業界には、デジタル消費財、電子商取引、デジタルメディア、インターネット・モバイルサービス、ソーシャルゲーム、電話会社等が含まれます。これらは世界で最も急成長しているセクターです。

デジタル関連職種

- 事業企画、商品・サービス企画
- 事業開発、パートナーシップ開発
- セールス&マーケティング
- デジタルマーケティング、ソーシャルメディアマーケティング
- SEO(サーチエンジン最適化)
- UX/UI(ユーザーエクスペリエンス)
- データサイエンティスト、コンシューマーインサイト
- 機械学習、人工知能
- ビジネスデータ分析、統計分析
- デジタルソリューションアーキテクト

6. サービス地域

当社はシンガポールと東京にオフィスを有しております。以下は当社の顧客と候補者が在住し、過去5年以内に人材サーチを行なった国と地域です。ローケーションに限定されない戦略的な人材サーチを遂行することが可能です。

アジア・オセアニア

- 日本 : 東京、大阪、名古屋、福岡、札幌
- 東南アジア : シンガポール、マレーシア、タイ、インドネシア、ベトナム、フィリピン、インド
- 北アジア : 中国、香港、台湾、韓国
- オセアニア : オーストラリア、ニュージーランド

北南米

- アメリカ、メキシコ

欧州/中東/アフリカ

- イギリス、ドイツ、フランス、スイス、ルクセンブルク、ノルウェー、アラブ首長国連邦、南アフリカ

7. チーム



山田 康晴 パートナー

宮崎県出身、シンガポール在住、東京理科大学経営学部卒業

1999年4月 株式会社インテリジェンスに入社。人材紹介事業部配属。外資系IT企業とインターネット関連ベンチャー企業への中途採用・転職支援サービスを経験。

2000年5月 インテリジェンスから1億円の出資を受け、IT・インターネット業界に特化した人材紹介会社・株式会社エクスペリエンスを創業、代表取締役役に就任。グループ再編により2003年4月にインテリジェンスと経営統合。

2003年ー2009年 インテリジェンス関西支社長、中部支社長を歴任。製造、製薬、電子部品、消費財、サービス、金融、自動車業界などを統括するエリアマネジメントを経験。年商40億円/150名の組織を統括。

2009年4月 インテリジェンスを退職。カナダ・トロントに語学留学し、海外での活動を開始。

2010年7月 日系大手JACシンガポール入社、同社にてエグゼクティブサーチ部門を立ち上げる。

2011年11月ー2016年5月 シンガポール本社の外資系エグゼクティブサーチファームにて、金融特化型のサーチビジネスを経験。シンガポール、香港、東京、ドバイを中心に世界20カ国のエグゼクティブ人材のサーチを手がける。

2016年6月 ユニコーン・パートナーズをシンガポールと東京で創業、代表に就任。

Email: yy@unicorn-partners.com.sg

[in](http://linkedin.com/in/yasuharuyamada) : <http://linkedin.com/in/yasuharuyamada>

8. お問い合わせ

法人のお客様向けのサービスに関するお問い合わせ先はこちら:

Email : job@unicorn-partners.com.sg

9. オフィス

シンガポール本社オフィス

7 Straits View Marina One East Tower #05-01 Singapore 018936

紹介事業免許番号: 1658212

東京オフィス

〒101-0042 東京都千代田区神田東松下町41-1 H¹O神田307

紹介事業免許番号: 13-ユ-307800